

**Materi Multimedia Training**  
**Mitra Bisnis Aktif**  
**Kebiasaan 1 Versi A**

# KEBIASAAN #1: MENJADI BAGIAN DARI SHOW (PART OF THE SHOW)

Fondasi Mentalitas Calon Crown Diamond & Pejuang Freedom  
PT Kompak Indonesia Sukses.



“Anda bukan sekadar penonton. Anda adalah penentu kesuksesan.”



## JALAN MENUJU FREEDOM DIMULAI DI SINI

1. Tujuan Akhir: **Star Crown Diamond & Freedom.**
2. Realita: **Freedom is Not Free.** Ada harga yang harus dibayar.
3. Syarat Mutlak: Menjadi **MITRA BISNIS AKTIF (MBA).**

**KUNCI:** Anda tidak bisa mencapai puncak tanpa menjadi **MBA terlebih dahulu.**

# KEBIASAAN 1: PART OF THE SHOW

Mindset Shift: Ini Panggung Anda!

PEMAIN UTAMA



PEMAIN PENDUKUNG  
/ FIGURAN



ANDA / MEMBER

PENONTON  
SEBENARNYA



PROSPEK / UNDANGAN

Jika Anda menguap atau main HP, Anda sedang  
**MENGHANCURKAN** pertunjukan bisnis Anda sendiri!

# FILOSOFI 'PEMAIN FIGURAN' DI SINETRON

Bayangkan adegan di restoran. Jika pemain figuran di belakang tidur-tiduran atau mengangkat kaki ke meja, apakah penonton bisa fokus pada cerita utama?

**JAWABANNYA: TIDAK.**

**Tugas Anda:** Menciptakan Atmosfer Sukses. Hidupkan suasana agar Presenter bisa bersinar dan meyakinkan tamu Anda.



# ACTION 1: TUNJUKKAN KEGAIRAHAN (*PASSION*)



## **Mata Berbinar:**

Pancarkan energi positif & ketertarikan penuh.



## **Postur Tubuh:**

Duduk tegak, condong ke depan.



## **Senyum Tulus:**

Pembangun kepercayaan instan (Prinsip Dale Carnegie).

**Bisnis ini adalah bisnis padat gairah. Emosi itu menular!**

## ACTION 2: TEPUK TANGAN & RESPONS VERBAL



### TEPUK TANGAN MERIAH

**Jangan pelit energi!** Ini sinyal bagi tamu bahwa informasi di depan sangat mahal.

### VALIDASI VERBAL

**Tanya:** "Setuju?" -> **Jawab:** "Setuju!"  
**Mengangguk:** Membangun validasi bawah sadar.

Lakukan ini meskipun Anda sudah mendengar materi 1.000 kali. Downline Anda sedang meniru

## ACTION 3: TERTAWALAH, MESKIPUN TIDAK LUCU!

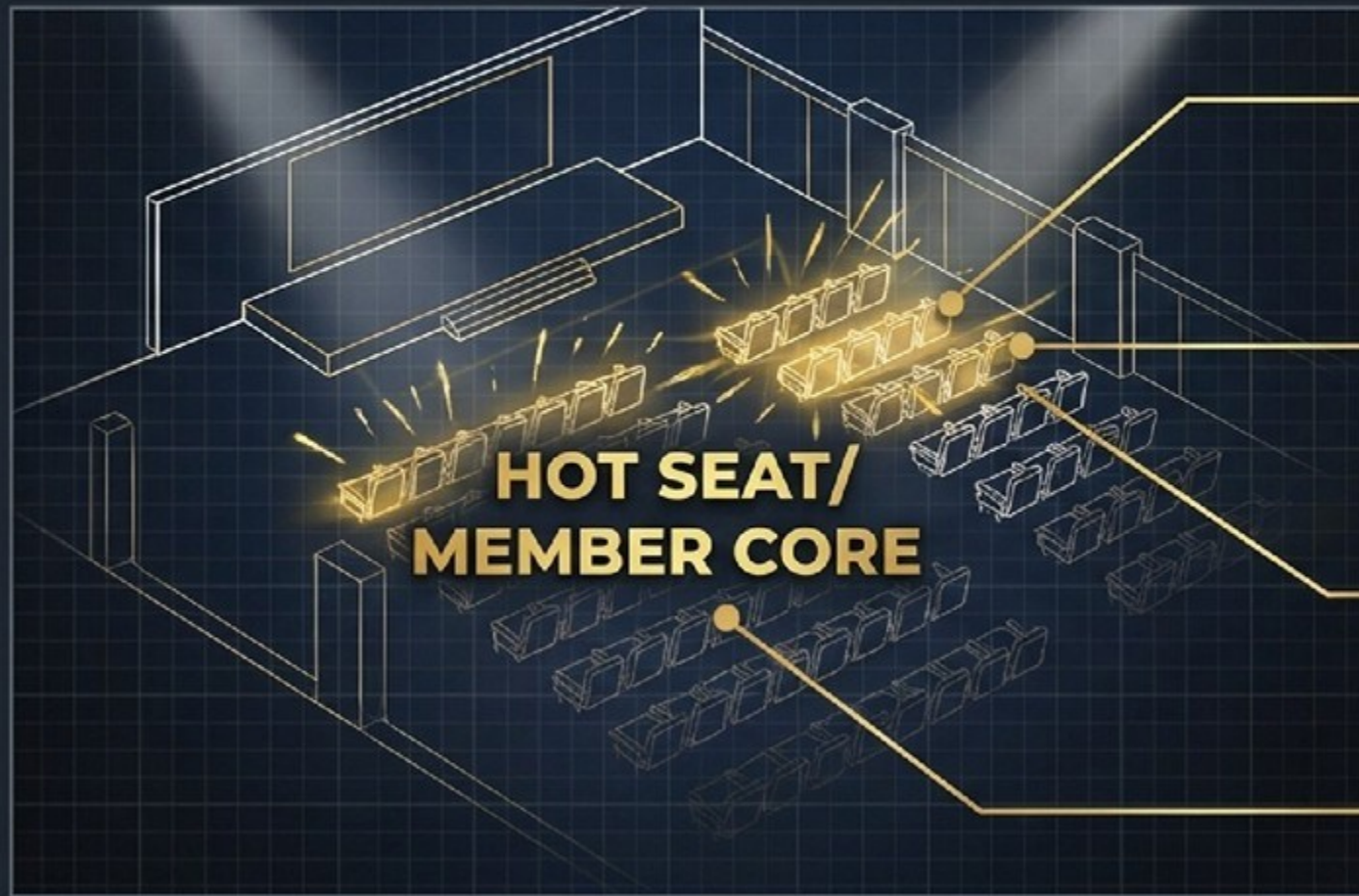
Ini adalah PROFESI Anda.



- 👑 Jika presenter melucu (walau garing) -> **TERTAWALAH.**
- 👑 Tawa mencairkan suasana tegang bagi prospek baru.
- 👑 **Analogi:** Motivator menceritakan kisah sedih yang sama ratusan kali dan tetap menangis. Anda harus bisa tertawa di lelucon yang sama demi suksesnya acara.

*Norman Cousins: Tawa melepaskan kenegatifan dan menyembuhkan.*

# ACTION 4: POSISI MENENTUKAN PRESTASI



## DUDUK PALING DEPAN:

Kosongkan gelas,  
siap belajar.



## MENCATAT:

Tunjukkan bahwa ilmunya mahal. Downline meniru apa yang Anda lakukan.



## NO GADGET:

Fokus total. Matikan HP.



## DATANG AWAL & PULANG AKHIR:

Konsolidasi & Evaluasi.



# MENGAPA INI BEKERJA? TRANSFER KEYAKINAN



- Prospek tidak melihat Presenter. Mereka melihat **ANDA**.
- 👑 Skenario Positif: Anda Antusias -> Prospek: "Wah, bisnis ini pasti hebat!"
- 👑 Skenario Negatif: Anda Lesu -> Prospek: "Ah, membosankan."
- Anda meminjamkan kredibilitas Anda kepada Presenter.

# KEKUATAN EDIFIKASI



**Definisi:** Memberikan rasa hormat tulus & mempromosikan kehebatan Presenter.



**Tujuannya:** Agar prospek mau mendengarkan. Anda 'meminjam mulut' presenter untuk meyakinkan teman Anda.



**DO NOT:** Mengkritik atau menelaah saat acara.



**DO:** Tunjukkan kekaguman melalui bahasa tubuh.



# Atomic Habits

## DIDUKUNG OLEH SAINS & PSIKOLOGI



### **ATOMIC HABITS:**

Perilaku adalah cerminan identitas.  
"Saya adalah Leader" = Saya bertindak antusias.



**MIRROR NEURONS:** Keriangan Anda secara biologis menular ke otak prospek Anda.



**MIRROR NEURONS:** Keriangan Anda secara biologis menular ke otak prospek Anda.



**SOCIAL PROOF:** Manusia meniru Manusia meniru perilaku kelompok. Jika member antusias, prospek merasa aman untuk bergabung.

# BISNIS INI ADALAH BISNIS DUPLIKASI

I Do, You Watch, We Talk.



Anda adalah **CETAKAN (Mold)** bagi jaringan Anda.



**Hukum Duplikasi:**

- Hal Baik diduplikasi 50%
- Hal Buruk diduplikasi 200%

Jadilah standar kualitas. Jika Anda tidur, downline Anda akan koma.

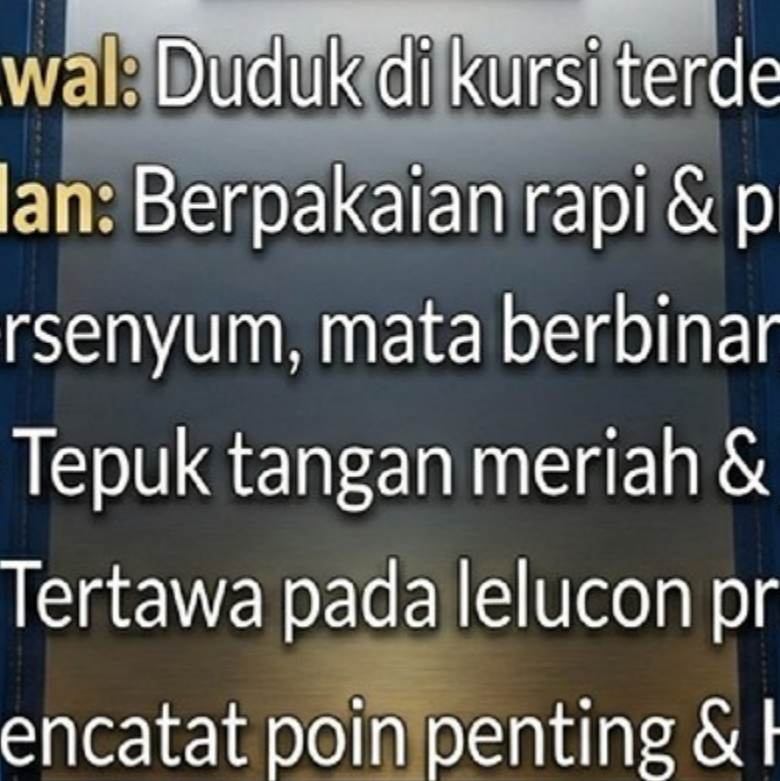
# PURA-PURA ATAU PROFESIONAL?



- Ini bukan sandiwara. Ini adalah **PROFESIONALISME**.
- Tidak ada yang **memaksa** Anda tepuk tangan atau tersenyum.

**TAPI...** Jika Anda ingin Freedom dan Passive Income ratusan juta: **BAYARLAH HARGANYA.**

# CHECKLIST KEBIASAAN 1: PART OF THE SHOW

- 
- ✓ **Datang Awal:** Duduk di kursi terdepan (Hot Seat).
  - ✓ **Penampilan:** Berpakaian rapi & profesional.
  - ✓ **Energi:** Tersenyum, mata berbinar, postur tegak.
  - ✓ **Respons:** Tepuk tangan meriah & jawab "Setuju!"
  - ✓ **Support:** Tertawa pada lelucon presenter.
  - ✓ **Fokus:** Mencatat poin penting & HP Silent.



## **JADILAH BINTANG DI BISNIS ANDA SENDIRI!**

Mulai hari ini, berhentilah menjadi penonton bisu.  
Ubah identitas Anda. Jadilah aktor terbaik demi masa  
depan keluarga.

Siap menjadi bagian dari show? Siap Sukses?

# **GO MBA! GO CROWN! GO FREEDOM!**